

# 坂元あきひろの「繁栄する歯科医院づくり」セミナー

## ～ご挨拶～

歯科医院の50%以上が前年より売り上げ減という厳しい時代に入りました。これまでと同じ歯科医院経営をやっているだけでは生き残れないのです。経営を勉強して歯科医院を開業する人はほとんどいません。すべての産業がサービス産業となった今だからこそ経営戦略を学ぶ必要性がでてきたのです。坂元式を学べば経営とはこんなに楽しいものだったのか！目からウロコの経営セミナーです。数字もグラフもカタカナ経済用語などの机上の空論など一切なし。売上アップに役立つ実践戦略が次々に無限にでてきます。お金をかけずセミナー翌日から即医院で実践できるノウハウが満載なのです。医院長と片腕スタッフとの複数参加なら医院改革がより早くスムーズに進行します。3回延べ6日間で医院改革を成し遂げましょう。あなたのご参加をお待ちしています。



かわべ歯科 川邊研次院長

## 第1回【7月24日(土)・25日(日)開催】

### リッツより上質でディズニーより楽しい「歯科医院づくり」と「集客」の極意

- (1) 21世紀の成長キーワード
- (2) 経営理念のキモとは？クレドの活用法
- (3) ビックリこそ上質！
- (4) お客様に喜ばれる歯科医院の環境整備とは？
- (5) 自分の歯科医院のウリ（個性）・USPの作り方
- (6) 紹介の起こる医院づくりと改善（カイゼン）のやり方
- (7) 紹介ツール3点セットの作り方
- (8) ホームページを作ってもお客様はやって来ない
- (9) 季節感のある上質なサロンづくりとは
- (10) スタッフもお客様も輝く笑顔づくりのコツ
- (11) 顧客は進化する？
- (12) これからの歯科医院！IT化のカギ（SEO対策とケータイHP）
- (13) スタッフが毎日更新できるブログHPとは？

## 第2回【8月28日(土)・29日(日)開催】

### 幸せを呼ぶ「接遇」と「集患」の極意

- (1) 暖かい電話応対と素直な会釈とは
- (2) 受け付け対応と綺麗なお辞儀の仕方
- (3) お出迎えとお見送り
- (4) 接客基本用語とお客様に好かれる10大ポイント

## 第3回【10月16日(土)・17日(日)開催】

### 1000年企業の生き残り戦略と売上を劇的に上げる「販売」の極意と医院に繁栄をもたらす「絆」づくりとは

- (1) 日本にしかない1000年企業の生き残り戦略とは
- (2) 老舗企業のこだわり
- (3) 真に売るべきものは何か？
- (4) 第一次商圏戦略による繁栄の築き方
- (5) 良いスタッフ・お客様に好かれるスタッフ作りのキモ
- (6) お客様第一主義と次回の予約の入れ方
- (7) 天命に志す経営とは
- (8) 四魂を知ればお客様の心が手に取るように見えてくる
- (9) 成功本の通りに成功実現できない理由
- (10) 必ず売れる二つの価格とは
- (11) 販売の極意を知ればビジネスは楽しい
- (12) 100発100中売れる人がこの世にいる
- (13) サービスを科学すると
- (14) 最強ビジネスの仕掛けを知る
- (15) 生涯顧客を作る6大戦略
- (16) 間違った集客法と効果的な集客法の違い
- (17) 絆プロジェクトを開始せよ
- (18) 顧客進化プログラムの実践の仕方
- (19) 必ず成果を上げる増客法とは

左記はセミナー内容の一部です。さらに下記のような特典がついてきます。

特典：経営理念・クレド・社是・企業使命・社員心得参考事例集、環境整備マニュアル、お客様の声・スタッフボード・ウェルカムボード事例集、名刺と集客チラシ事例集・四魂早見表、オモロ〜イベント参考カレンダー、受付からお見送りまでの接客マニュアル、接客基本用語集、電話対応マニュアル、他

※ご希望があればあなたのホームページを診断します。受講前にお申し出下さい。

- 申込要領 / 下記お申込書にご記入の上、FAXでお申し込みください。
- 定員/30名

- 受講費用（1名・2日間につき）  
医師：¥50,000 衛生士・助手・スタッフ：¥30,000

※一括お申し込み特別価格  
（全3回を一括でお申し込みの方は下記割引がございます）

医師：¥150,000→¥130,000 衛生士・助手・スタッフ：¥90,000→¥80,000

※費用は全て税込・テキスト、各種特典、2日間の昼食代（お弁当と飲み物）が全て含まれます。

- 会場 東京八重洲ホール（会場は変更になる場合もございます）
- 時間：土曜日開催は11:00-17:30 日曜日開催は10:00-16:30

#### 【注意事項】

・筆記用具を各自ご持参ください。 ・会場内での録音はお断りします



坂元あきひろ

本名坂元明憲。1953年鹿児島生まれ。化粧品訪販会社を皮切りにエステーションやエステスクールや美容院などを経営。机上の空理空論を嫌みみずからの体験と日本の1000年企業の生き残り戦略をベースにエステ・美容室・治療院・歯科医院向けに「経営塾」を主宰。東京大阪を中心に韓国・香港・イタリアまで飛び回る。世界33カ国に輸出する医療・美容機器メーカーのトップ。業界歴30年。自称：唄って踊れる塾長。著作 DVD「エステ経営塾」入門編上下巻（プラスビー出版）

## 坂元あきひろの「繁栄する歯科医院づくり」セミナー 申込書

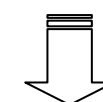
医院名		Email	
TEL	— —	FAX	— —
ご住所	〒 —		
お申込者名	フリガナ	役職	
	フリガナ	役職	
	フリガナ	役職	

※下記、お申し込み回に○をつけてください。

一括お申し込みの方はこちらへ○をしてください。 →		
第1回 7/24(土)・25(日)	第2回 8/28(土)・29(日)	第3回 10/16(土)・17(日)

(通信欄)

【お問い合わせ先】  
かわべセミナー事務局 津坂  
〒439-0019 静岡県菊川市半済 1118  
Tel: 0537-36-3667 Fax: 0537-28-8400



FAX返信先 0537-28-8400  
KSL HP